

人こそすべて 人が企業 “任せるに足りる人”づくりが強い会社をつくる

若手・次世代を超戦力化する 育成力養成講座

後輩を育成する社員が最も成長する！

AIやChatGPTなどのデジタル化が進むほど、社員の健全な人間成長を促す取り組みが、会社の将来を担う人財を育成し、永続的な繁栄のカギとなる

管理職だけが部下を育成するといった古い体質から抜け出ませんか。

新緑の季節となり、新たな組織体制として若手社員に後輩の育成を担わせることで人への思いやりと自分を律する心が養われ、社会人としての責任感が高まります。

自分とは性格や価値観が違う人を育成するには、人に丁寧に寄り添う技術が必要となりその技術が近い将来、部下を育成する管理職として組織の業績向上を任せられるようになります。

200社以上の指導実績による磨き抜かれた最新のノウハウとして育成マネジメントの実践方法を余すところなくお伝えします。

養成講座 主なテーマ

●OJTではなく GTTの育成手法とは

・後輩の成長(Growth)を促すため、丁寧に教える技術(Teaching)、寄り添い育む技術(Training)とは

●目標達成が出来る人財に成長するため 20代、30代で身につける力とは

・年間育成計画書を活用して、着実に後輩の成長を促す仕組みとは

・後輩と一緒に考え、お互いに成長する1on1『育成コミュニケーション』の実践方法とは

・目標設定力、計画策定力、計画実行力、行動改善力を養い、目標達成力を身につける方法とは

など

養成講座 開催情報

開催日時 : 2026年5月27日(水) 13時~17時

開催方法 : ZOOMでのオンライン開催となります

担当講師 : 株式会社自創経営センター 東川広伸

ご参加費用 : お一人様 9,900円(税込)

※社内での実践を加速させるため、複数名での
ご参加をお勧めいたします

ご参加対象 : 新卒入社2年目以降の社員

裏面に必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込みください。

また自創経営ウェブサイト セミナー開催情報ページからも

お申込みが出来ます。

担当講師紹介

東川広伸 1969年生まれ
株式会社自創経営センター
代表取締役社長

1995年、リクルートの求人広告代理店業に入社。
求人広告営業において、入社1年目で売上目標達成率
332.8%とリクルート関西代理店Jr.部門でダントツの
1位となる。

1999年、化粧品販売会社にて第一営業部長として全
9店舗赤字の状態から自創経営を導入。人財育成の
ための目標管理での成長対話を徹底的に行い、社員の
育成に全力を注ぎ1年で全店舗黒字転換させる。
2005年(株)自創経営センターを設立。自創経営創始者
の東川鷹年氏の指導のもとで内定者研修、新入社員
研修など指導を開始し若手社員の育成に注力した。
現在は全国の企業様へ昇格研修を始め、管理職、若手
社員を対象に、述べ200社に人財育成マネジメントの
仕組みを導入・推進に取り組み、業績向上につながる
人財育成に全力を注いでいる。



株式会社自創経営センター

〒538-0053 大阪市鶴見区鶴見3-12-10-1906

TEL 06-6913-5503 FAX 06-6913-5504

E-MAIL : hiro@jisou.jp



お申込書 育成力養成講座 への参加を申し込みます

下記の枠内に必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込みください。

| | | | |
|--------|--------|--------|-------|
| 貴社名 | | TEL | () - |
| ご連絡担当者 | (フリガナ) | E-mail | |
| 御住所 | 〒 - | | |

| ご参加者 | (フリガナ) | 職種 | E-mail | |
|------|--------|----|--------|--|
| ご参加者 | (フリガナ) | 職種 | E-mail | |
| ご参加者 | (フリガナ) | 職種 | E-mail | |
| ご参加者 | (フリガナ) | 職種 | E-mail | |

【お申し込み・ご参加方法】

- こちらのお申込書に必要事項をご記入の上、FAXでご送信ください。
- お申込内容を確認の上、ご参加要領確認情報をメールで送付させていただきます。
- 講座終了後に御請求書を発行させていただきます。

※いただきました「個人情報」につきましては、本セミナーの運営・事務連絡のみに使用させていただきます。第三者への譲渡・販売は一切致しません。

【お問い合わせ先】

携帯:090-9163-0308 E-mail:hiro@jisou.jp
株式会社自創経営センター 担当:東川広伸